

WORKING AT PIA.

#WIR ERWECKEN PRODUKTIONSANLAGEN ZUM LEBEN

Als stark wachsendes Unternehmen zählt PIA Automation zu den Global Playern in den Bereichen der Automatisierungstechnik und Sondermaschinenbau. Im Kollektiv generieren wir innovative sowie hochintelligente Lösungen, welche automatisiert die Zukunft bewegen.

Amberg - Vollzeit

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

#yourmission

- Ausbau der Kundenbasis für unsere SBU Consumer
- Mitwirkung bei der Identifizierung potenzieller Schlüsselkunden
- Aufbau langfristiger Beziehungen zu neuen und bestehenden Kunden
- Management der Angebotsprozesses
- Repräsentation bei Messen
- Aktives Kundenbeziehungsmanagement
- Durchführung von Kundenbedarfsermittlungen auf technischer wie auch struktureller Basis

#yourprofile

- Nachweisliche Berufserfahrung im Key Account Management bzw. Business Development
- Marktkenntnisse
- Sicherer Umgang mit Entscheidungsträgern beim Kunden
- Fähigkeiten zum Aufbau von Beziehungen
- Kommunikations- und Verhandlungskompetenz
- Zeitmanagement- und Planungskompetenz
- Eine ausgeprägte Hands-on Mentalität
- Kenntnisse im Vertragsrecht
- Reisebereitschaft im In- und Ausland
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

#weoffer



Fahrtkostenzuschuss



Mitarbeiterkantine



Arbeiten im Ausland



Gutes und kollegiales Betriebsklima



Gesundheitsmanagement



PIA Academy



Betriebliche Altersvorsorge



Attraktive Mitarbeitererevents



Urlaubs- & Weihnachtsgeld - Gewinnbeteiligung



flexible Arbeitszeit

#jobfacts

- Bereich: Sales
- Arbeitsbeginn: ab sofort bzw. nach Vereinbarung
- Arbeitszeit: 38h/Woche
- Arbeitsort: Wernher-von-Braun-Str. 5, D-92224 Amberg
- Organisation: PIA Automation Amberg GmbH

#jobs



#contact

Doris Kollmannsberger
Recruiting
+49 (0) 9621/608-0

#bewerbe dich
jetzt via



www.piagroup.com/karriere